

募集要項

不動産開発営業

業務内容

オーナー様から不動産を預かり、テナント物件を探す企業へ橋渡しをする不動産開発営業が中心的業務です。
具体的には
・土地活用検討のオーナー（既存オーナー含む）様を訪問、ニーズを確認しプランをたて、有効活用したい不動産（土地や建物）をお預かりする
・店舗や倉庫などテナント物件を探す企業等へ入居のご提案・契約～入居～アフターフォロー（メンテナンス）
※ご提案から、契約、入居、アフターフォローまでサブリース営業として幅広くお任せいたします。

募集の背景 事業拡大のため増員

求める人材像

- ・元気の良い方・意欲の高い方
- ・人との出会いを大事にする方・地域貢献したい方
- ・周囲と協調して業務を進めることができる方

必須スキル・経験 普通自動車運転免許（AT限定可）

歓迎するスキル・経験 宅建資格保有者

入社時期 応相談

雇用形態・雇用期間 正社員・期間の定めなし

試用期間 あり（3か月）

勤務地 本社（東京都東大和市立野2-2-16）（多摩都市モルレル線北台駅徒歩1分）
※変更の範囲：国内の当社拠点・事業投資先

勤務時間 9：00～18：00（実働8時間）
時間外労働あり

休日・休暇 完全週休二日制（土・日）、祝日、有給休暇、夏季休暇、年末・年始休暇、特別休暇
年間休日数 123日

給与 経験・スキルを考慮の上、当社規定により決定

加入保険 健康保険・厚生年金保険・雇用保険・労災保険

募集者の名称 株式会社HONJO

採用プロセス 書類選考⇒面接回数2回程度⇒内定

※ご応募いただける方は、件名を「不動産開発営業への応募」として、以下の2点の書類を添付のうえ、記載のメールアドレスまでご送付ください。

○履歴書

○職務経歴書

<メールアドレス>

honjosaiyo@honjosk.co.jp

※ご応募のメールを受け付けましたら採用担当者よりご連絡をいたします。（お時間がかかるケースもございます。予めご了承ください。）